

# Darum entwickeln wir vier Tarife für unsere Produkte

## Vielfalt für die Auswahl der Zieltarife



Diese Struktur gilt nicht für allsafe casa, da es durch seine einfache Struktur, mangelnde Komplexität und Leistungsstärke in der aktuellen Form von unseren Maklern „geliebt“ wird. In der Entwicklung sind optionale Erweiterungen für den Einschluss von Gewerbe (Mischgebiete) und für Vermieter

# Zielgruppen der allsafe-Tarife



## pure

### Preissieger

- GDV-Garantie

**für ausschließlich preisorientierte Kunden die einen Mindestschutz wünschen**

Der Tarif ist vordringlich für Vergleicher entwickelt, um K&M als Marke in Preisvergleichen durch eine Positionierung im obersten Trefferfeld bekannt zu machen



## fine

### Preisleistungssieger

- + Leistungen für eine Standarddeckung

**Für Kunden die einen guten Tarif zu einem passenden Preis wünschen**

Dieser Tarif ist so konzipiert, dass er bei einer Vergleichesfilterung nach Preis/Leistung gegenüber unseren direkten Wettbewerbern bestehen kann (Z. B. VHV Klassik Garant, HK einfach gut)



## prime

### Leistungssieger

- + Leistungen für eine Top-Dekung

**Für Kunden, die einen leistungsstarken Top-Tarif wünschen und der Preis nebensächlich ist**

Die Leistungen des Tarifs entsprechen den Kriterien der Vergleicher zu so genannten Top-Tarifen-Konzepten. Der Preis ist ähnlich denen des Wettbewerbs. Wenn möglich enthält der Tarif eine Bestleistungsgarantie und eine Besitzstandsgarantie (Z. B. VHV Klassik Garant Exklusiv, HK einfach komplett, DOMCURA Top)



## perfect

### Bestes Produkt am Markt

- + Leistungen über bisherige Bestleister hinaus

**Für Kunden, die den bestmöglichen Schutz wünschen und preisunsensibel sind**

Dieser Tarif bietet die Top-Dekung und Leistungen, die bisher am Markt nicht bekannt oder nicht relevant gewesen sind.

Um Bestandsumdeckungen effizient durchzuführen, benötigen wir Konzepte für alle vier Zielgruppen